



AI CONTRACT LIFECYCLE MANAGEMENT

DATENBLATT 2026

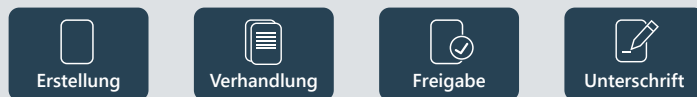
Mit **proCONTRACTS** gewinnen Unternehmen die volle Kontrolle über ihre Verträge, automatisieren Prozesse, minimieren Risiken und schaffen die Grundlage für nachhaltiges Wachstum – direkt in ihrer Microsoft-Umgebung.



proCONTRACTS – AI-gestütztes Vertragsmanagement direkt in Microsoft Dynamics 365

Leistungsfähiges Contract Lifecycle Management mit intelligenter Automatisierung und künstlicher Intelligenz: Von der Vertragserstellung bis zur Verlängerung. Sie behalten alle Vertragsdaten, Fristen und Verpflichtungen jederzeit im Blick und steigern nachhaltig Effizienz, Compliance und Unternehmenserfolg.

Vorvertragliche Phase



VERTRAGSGESTALTUNG

Erstellen Sie komplizierte Verträge in wenigen Minuten. Geben Sie Ihren Mitarbeitern die Möglichkeit, Verträge einfach zu erstellen.

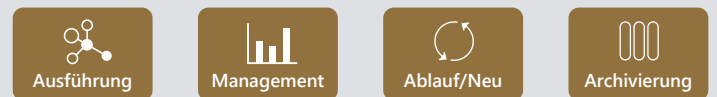
- Vorlagenbasierter Konfigurator
- Regelbasierte Dokumentvorlagen mit KI
- Automatisierte Vertragsbefüllung
- Vertragshierarchien

VERTRAGSPRÜFUNG UND -VERHANDLUNG

Beschleunigen Sie Ihren Vertragsprozess durch nahtlose Zusammenarbeit und steigern Sie die Produktivität.

- Alle Informationen an einem Ort
- Automatisierung des Genehmigungsprozesses
- e-Signatur
- Mehrere Unterzeichner

Vertragsphase



VERTRAGSUNTERZEICHNUNG UND -AUSFÜHRUNG

Beschleunigen Sie die Zeit bis zur Unterzeichnung und wissen Sie genau, wann Ihre Verträge auslaufen.

- Vertragsstatus einfach einsehen
- Vertragserneuerung
- Vertragsarchivierung

VERTRAGSANALYSE

Überwachen Sie Vertrags-KPIs, um alle relevanten Informationen zur Hand zu haben.

- Wichtige Metriken analysieren
- Umfangreiche Dashboards
- Vertragslebenszyklen verfolgen

Single Point of Truth

Verträge, Fristen, Budgets, Freigaben, Dokumente und Historien zentral verfügbar.

Automatisierung

Erinnerungen, Aufgaben, Prüfungen und Genehmigungen regelbasiert auslösen.

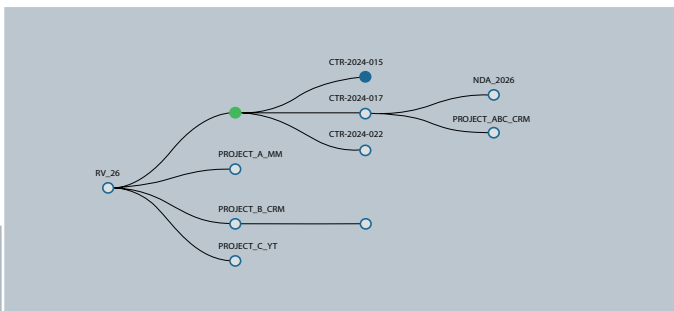
Transparenz

Dashboards, Filter und KPIs schaffen eine 360-Grad-Sicht auf den Vertragsbestand.

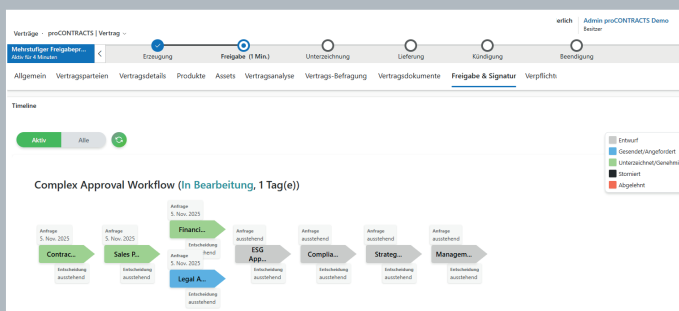
Native Prozessnähe

Vorhandene Daten, Rollen und Hierarchien in Dynamics können in Vertragsprozesse einbezogen werden.

Die integrierte Lösung für die Verwaltung des gesamten Vertragslebenszyklus



Visualisierung der Vertragshierarchie



Freigabeprozess jederzeit nachvollziehbar

Die wichtigsten Vorteile

- Alle Verträge zentral im Blick
- Keine Fristen mehr verpassen
- Effizienz durch Automatisierung
- Mehr Transparenz und Compliance
- KI-basierte Unterstützung
- Nahtlose Integration in Microsoft Dynamics 365
- Fundierte Entscheidungen für das Management

Mehrwert für jede Abteilung, Effizienz für das gesamte Unternehmen

proCONTRACTS unterstützt unterschiedlichste Fachbereiche mit leistungsstarken Funktionen und durchgängigen Prozessen entlang des gesamten Vertragslebenszyklus. Ob Service, Vertrieb, Einkauf, Verwaltung oder Management: Jede Abteilung profitiert von individuell zugeschnittenen Funktionen, die Transparenz erhöhen, Prozesse beschleunigen und den administrativen Aufwand reduzieren.

Einzigartige Erweiterungen für spezifische Branchen

Für unterschiedlichste Branchenanforderungen: von intelligentem Antrags- und Vertragsmanagement in der Getränkeindustrie über eine Komplettlösung für nachhaltiger Energie- und Photovoltaikprojekte, sowie die effiziente Immobilienverwaltung bis hin zu einem smarten Vertragsmanagement für urheberrechtlich geschützte Inhalte.





Verträge schnell prüfen Risiken früh erkennen Entscheidungen sicher treffen



Management

KI liefert transparente Vertragsanalysen und Risiken auf einen Blick, damit Entscheidungen schneller und fundierter getroffen werden können.



Rechtsabteilung

KI unterstützt bei der automatisierten Prüfung von Vertragsinhalten, Fristen und Compliance-Anforderungen und reduziert so den manuellen Aufwand.



Einkauf

KI identifiziert Einsparpotenziale, erkennt kritische Vertragsklauseln und unterstützt bei der optimalen Steuerung von Lieferantenverträgen.



Vertrieb

KI schafft schnellen Zugriff auf Vertragsinformationen und beschleunigt die Erstellung sowie Verhandlung von Kundenverträgen.



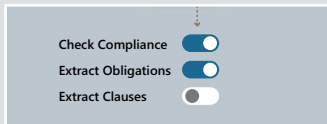
Controlling

KI wertet Vertragsdaten automatisiert aus und schafft eine belastbare Grundlage für Planung und Kostenkontrolle.



IT

Automatisierte Datenerfassung und reduzierter IT-Support-Aufwand



KI Vertragsdigitalisierung

Vollständig als durchgängiger Vorgang, ohne dass ein Vertrag zuvor angelegt werden muss.



KI-gestützte Risikoprüfung

Schneller und präziser Vertragsversionen vergleichen



KI Arbeitsunterstützung

Immer auf dem neuesten Stand und vollständige Übersicht aller Vertragsinformationen



KI Compliance-Prüfung

Automatisiert Vergleich eines Vertrages mit den geltenden Unternehmensrichtlinien



KI-gestützter Import

Einfacher Import großer Mengen an Altverträgen in das CLM-System



KI Dokumentenvergleich

Analysieren und Vergleichen von Dokumentversionen

FUNKTIONEN (AUSZUG)

Organisation

Vertragsprozesse
Visuelle Vertragshierarchie
Freigabeprozess
Unterschriftenprozess
Fristenberechnung
Zugriffsrechte:
– Kollaboration
– Vertraulichkeit
Timeline
Laufzeitverhalten
Vertragsbeziehungen:

– Verträge
– Konstrukte
– Benutzer
– Firmen
Vertragstypen
Tagging
Eigene Datumsfelder in Genehmigungen nutzen
Individuelle Nachrichteninhalte im Freigabeprozess
Konfigurierbarer Absender für Prozess-E-Mails

Analyse

Vollständigkeitsprüfung
Rentabilitätsprüfung
Kompatibilitätsprüfung
Inhaltliche Prüfung
Vertrags-Chat
Dashboards
Reports
PowerBI
Timeline
Jährliche Kosten-/

Umsatzberechnung

Exekution

Freigaben
Anpassungen
Kopien
Nachfolgevereinbarung
Vertragspflichten
Zahlpläne
Dokumentenerstellung:
– Angebote
– Verträge
– Begleitschreiben
– Kündigungen
Dokumenten Anforderung
Befragung Vertragsmanager
Aufbewahrungsfristen
Automatisches Löschen
Flexiblere Benachrichtigungen bei Genehmigungen und Unterschriften
Schrittbasierter Benachrichtigungen in jedem einzelnen Freigabeschritt
Dokumente direkt in Freigabeanfragen einbinden
Canvas-App für Standardvertragsunterzeichnung

Integration

Office (M365)
SharePoint
Dokumentenerzeugung (MS Word,

PDF)
DocuSign
AAD

Vertragspartner-Portal
ERP Integrationen
Power Automate
Teams

Automatisierung

Zuordnung Standort
Vertragsnummern
eSignatur
Ermittlung Zuständigkeiten
Vertragshistorie
Benachrichtigungen
Individuelle Erinnerungen
Vorbelegung Parameter
Vorlagen:
– Dokumente
– Prozesse
– Verträge
Vertragsprozesszuordnung
Vertragsportal (Self-Service)
Automatisierte Vertragserstellung
Automatisches Handling von Handelsklauseln
Vertragstypen einfach zwischen Umgebungen übertragen
App zur Erstellung von Massenverträgen

Vertragsdaten

Kopfdaten

Vertragspartner
Fristen
Produkte
Assets
Kosten
Zahlpläne
Verpflichtungen
Kommentare
Dokumente
Vertragshistorie

KI

Vertragsimport
Vollautomatische Vertragsdigitalisierung mit KI
Datenanreicherung
Analyse Dokumente
Dokumentenvergleich
Kompatibilitätsprüfung
Identifizierung
Prozessbeteiligte
Identifizierung Vertragsbestandteile
Chat-Bot

Benutzerfreundlichkeit

Mehrsprachiges Agreement-Portal
Anwendungen für verschiedene Zwecke
Masken mit angepassten Inhalten
Power Automate
Approval Flow
Vertrags-Chat
Admin-Tool



Warum proCONTRACTS?

- Native Microsoft-DNA statt angebundener Fremdplattform
- Mehr als reines Vertragsmanagement
- Hohe Konfigurierbarkeit statt teurer Individualentwicklung
- Vollständige Datenhoheit im eigenen Microsoft-Tenant
- Für den Mittelstand und Enterprise-Unternehmen entwickelt
- KI-Unterstützung mit direktem Business-Nutzen



Für die Integration in die Microsoft-Welt:

Für eine Power App, die in Microsoft Dynamics 365 integriert ist, bedeutet dies vor allem folgende Vorteile:

FACHLICHE VORTEILE

- **Arbeiten direkt in der gewohnten Dynamics 365 Oberfläche:** Anwender müssen nicht zwischen verschiedenen Systemen wechseln. Vertragsmanagement steht unmittelbar in Dynamics 365 Sales, Customer Service oder anderen CE-Modulen zur Verfügung.
- **Zentrale Datenhaltung:** Vertragsdaten werden gemeinsam mit Kunden-, Lieferanten-, Partner- und Geschäftsdaten in einer Plattform verwaltet. Doppelte Datenpflege und Medienbrüche entfallen.
- **360°-Sicht auf Kunden und Verträge:** Verträge können direkt mit Accounts, Kontakten, Opportunities, Projekten oder anderen Geschäftsobjekten verknüpft werden. Alle relevanten Informationen sind an einem Ort verfügbar.

TECHNISCHE VORTEILE

- **Nutzung der Microsoft Power Platform:** Die Lösung basiert auf derselben Technologie wie Dynamics 365 und nutzt Dataverse, Power Automate, Power BI und Microsoft Copilot bzw. AI-Funktionen.
- **Einheitliches Sicherheits- und Berechtigungskonzept:** Bestehende Rollen, Benutzer und Sicherheitsmodelle aus Dynamics 365 können für das Vertragsmanagement übernommen werden.
- **Nahtlose Integration in Microsoft 365:** Verträge lassen sich mit Outlook, Teams, SharePoint, Word und weiteren Microsoft-Anwendungen verbinden.
- **Microsoft Dynamics 365 bietet sehr umfangreiche Integrationsmöglichkeiten zu Drittanwendungen und Unternehmenssystemen:** Dadurch kann eine Lösung wie proCONTRACTS nahtlos in bestehende IT-Landschaften eingebunden werden.